



Personne-ressource :
Harley Frank
212-584-0222
harley.frank@tiger21.com

TIGER 21s' implante au Canada

*Le réseau américain par excellence d'échange d'information
entre investisseurs fortunés s'implante au Canada*

Vancouver (Canada) et New York (É.-U.), 21 juillet 2010 – TIGER 21, réseau par excellence d'échange d'information entre investisseurs fortunés aux États-Unis, entreprend son expansion au Canada en établissant des groupes à Vancouver, Calgary, Toronto et Montréal.

TIGER 21 (*The Investment Group for Enhanced Results in the 21st Century*) axe ses activités sur le regroupement des connaissances d'investisseurs très fortunés, qui se réunissent à intervalles mensuels par groupes de 10 à 14 personnes pour échanger des idées d'investissement et partager des expériences personnelles sur un large éventail d'enjeux liés à la gestion du patrimoine.

La préservation du patrimoine, les transferts de fortune, les stratégies de placement et la dynamique familiale dans une optique de gestion de la richesse comptent parmi les thèmes couramment abordés. L'organisation compte actuellement aux États-Unis quelque 140 membres qui gèrent collectivement des actifs de placement excédant 10 milliards de dollars US. Des actifs de placement de 10 millions de dollars CAN font partie des critères d'admissibilité applicables aux membres canadiens.

Le Canada compte plus de 251 000 grandes fortunes. De ce nombre, plus de 30 000 Canadiens ont des placements de plus de 10 millions de dollars CAN, alors que 4 000 possèdent des actifs totalisant plus de 30 millions de dollars CAN. Il est donc tout à fait possible que ce segment d'investisseurs canadiens soit intéressé à adhérer à TIGER 21.

« Nous ciblons un segment de Canadiens très fortunés (dirigeants d'entreprises, inventeurs, professionnels de calibre, entrepreneurs dynamiques, etc.) qui partagent la même volonté d'optimiser la gestion de leurs avoirs », fait observer Michael Sonnenfeldt, fondateur et président du conseil de TIGER 21.

« Des investisseurs très fortunés se joindront à TIGER 21 parce qu'ils reconnaissent que les compétences exceptionnelles qui leur ont permis de faire progresser leurs affaires ne s'appliquent pas nécessairement à la gestion de leurs actifs personnels.

« Les créateurs de richesse canadiens ont fondamentalement besoin d'une organisation éducative comme TIGER 21, où les membres partagent des connaissances en toute confidentialité et reçoivent les conseils impartiaux de leurs pairs, en plus d'avoir accès aux enseignements de certains des plus brillants éléments du secteur de la finance dans le cadre de présentations exclusives», de commenter M. Sonnenfeldt.

« TIGER 21 met actuellement en place une équipe chargée d'implanter des groupes à Vancouver, Toronto, Calgary et Montréal. Des discussions sont déjà engagées avec des membres potentiels, et on prévoit qu'un groupe dans chacune des villes ciblées commencera à se réunir à compter du premier trimestre 2011. On limitera le nombre de membres de TIGER 21 Canada à 56 pendant les deux premières années d'activité. La confidentialité est indispensable à la qualité de l'expérience des membres et un rigoureux processus de sélection s'appliquera à chacun. Les groupes canadiens bénéficieront d'un soutien professionnel selon les mêmes critères que leurs vis-à-vis américains.



« Les personnes fortunées comprennent que l'investissement et la préservation de la richesse s'inscrivent dans un processus d'apprentissage continu. C'est pourquoi elles se joignent à notre organisation, indique M. Jonathan Kempner, président de TIGER 21. En participant à des réunions périodiques et à des événements qui leur sont réservés, de même qu'en fréquentant notre intranet, les membres peuvent échanger, partager des possibilités et discuter franchement de toute question propre à intéresser des investisseurs bien nantis.

« Nos membres savent qu'ils peuvent compter sur les conseils francs et crédibles de pairs affichant une très large palette d'antécédents et d'horizons professionnels. C'est une valeur ajoutée que même le conseiller financier le plus digne de confiance ne peut généralement pas offrir. »

M. Kempner fait également observer que l'expansion de TIGER 21 au Canada n'a pas seulement pour effet d'introduire la méthode TIGER 21 au Canada, mais qu'elle étoffe en outre l'ensemble du réseau.

« Ainsi, un membre de New York aura accès aux idées, aux connaissances et aux possibilités de placement mises de l'avant par un membre de Vancouver, et inversement, de poursuivre M. Kempner. Nous instaurons une tribune où nos membres pourront échanger des idées et des stratégies d'investissement de première valeur en tenant compte des défis, des possibilités et des responsabilités associés à la richesse, qu'importe où ils se trouvent. Chaque membre constitue un apport exponentiel pour le réseau. »

Les réunions de TIGER 21 comportent plusieurs séances distinctes, qui visent à parfaire les connaissances des membres en matière de placement et à mettre en évidence les impacts potentiels des événements internationaux et des enjeux personnels sur des portefeuilles de placement.

L'un des axes principaux du modèle TIGER 21 est la tenue de *séances périodiques de « défense de portefeuille »*, au cours desquelles un membre présente son bilan, son état des résultats et ses objectifs financiers personnels dans une perspective de vie générale. Sa présentation est soumise à l'évaluation et à l'analyse des autres membres du groupe, qui proposent des conseils en tenant compte des affinités et des propensions du présentateur, une connaissance qui s'acquiert et s'affine au fil des discussions et des contacts réguliers entre les membres.

« Ce processus peut se révéler extrêmement personnel, mais il est tout à fait enrichissant, de poursuivre M. Kempner. On incite les membres à faire preuve de transparence au sujet des enjeux personnels et familiaux qui peuvent avoir une incidence importante sur leurs décisions de placement. Les membres qui vivent cette expérience affirment qu'aucune méthode n'est comparable à celle de TIGER 21 pour ce qui est d'approfondir leurs stratégies d'investissement. »

TIGER 21 procure également à ses membres l'avantage d'avoir accès à des conseillers financiers parmi les plus chevronnées du monde. Certains des plus réputés rédacteurs financiers, investisseurs privés, gestionnaires de portefeuilles et de fonds spéculatifs font régulièrement des présentations sur un large éventail d'enjeux liés aux placements, y compris sur des possibilités d'investissements de choix.

Comptent au nombre des présentateurs précédemment invités par TIGER 21 William Ackman, de Pershing Capital Management, Izzy Englander, de Millennium Management LLC, James Simons, fondateur de Renaissance Capital, Stephen Schwarzman, cofondateur du Groupe Blackstone, David Rubenstein, du Groupe Carlyle, T. Boone Pickens, Carl Icahn, ainsi que des rédacteurs financiers à succès dont Ron Chernow, James Stewart et James Surowiecki, parmi un éventail de sommités du secteur du placement.



Pour un complément d'information sur TIGER 21 Canada, veuillez consulter le site Web www.tiger21.com/canada.

À propos de TIGER 21 :

TIGER 21 (*The Investment Group for Enhanced Results in the 21st Century*) est le réseau par excellence d'échange d'information entre investisseurs fortunés en Amérique du Nord. TIGER 21 compte environ 140 investisseurs qui font partie de groupes répartis entre sept villes aux États-Unis. Ces membres gèrent collectivement des actifs de placement excédant 10 milliards de dollars US. TIGER 21 s'emploie à affiner la connaissance des affaires de ses membres et à explorer avec eux divers enjeux courants associés à la préservation du patrimoine, à la planification successorale et à la dynamique familiale, par delà les questions financières. Fondée en 1999 par Michael Sonnenfeldt, TIGER 21 a son siège social à New York. L'organisation compte des groupes à Los Angeles, San Francisco, San Diego, en Floride du sud et à Dallas. Un groupe est actuellement en formation à Washington (D.C.). Pour un complément d'information, veuillez consulter le site Web www.tiger21.com.

###

Contact avec les médias :

Maria Loscerbo
604-732-6221
maria@epicpr.ca

Harley Frank
212-584-0222
harley.frank@tiger21.com

† Merrill Lynch Capgemini 2010 World Wealth Report